

03

FUNIL

Gamificação

Volume negociado transformado em pontos, pontos transformados em tiers, e um pedido de resgate que te chega organizado numa fila.

O que vais precisar

● Token JWT da API Exness

● ID da conta partner

● Bot ID (atalho)

As mesmas credenciais dos outros funis — tutoriais **Como obter o teu Token JWT da API Exness** e **Como achar o número de conta de parceiro**. Tendo o Funil 01 ativo, cola o **Bot ID** e salta os outros dois campos. Não é preciso bot de Telegram: as notificações de resgate vão para o teu WhatsApp.

ISTO NÃO PROMETE RENDIMENTO

O programa recompensa **atividade**, não resultado. Escreve sempre as regras assim quando o anunciares: pontos por volume negociado, tiers com um valor fixo, e o resgate confirmado por ti.

NESTE TUTORIAL

2	O que faz	Página 2
3	Como configurar	Página 3
4	O que o teu cliente vê	Página 4
5	Depois de estar a funcionar	Página 5

O que faz

Um programa de pontos ligado à atividade real da tua carteira, com tiers, um painel pessoal para cada cliente e uma fila de pagamento para ti.

O problema, na tua linguagem

Prometer um bónus a quem negocia é fácil. Manter a conta é que não: quem já ganhou, quem falta pagar, quanto valia o mês passado, e onde é que ficou aquela folha de cálculo.

Este funil converte a atividade em pontos todos os dias, sem tocares em nada. Defines quantos pontos vale cada 0,01 de lote, os multiplicadores por instrumento, e os tiers com o valor de cada um.

O cliente tem um painel onde vê o saldo, o tier em que está e quanto falta para o próximo. Quando pede o resgate, o pedido aparece na tua **Fila de Pagamento** — e é lá que confirmas.

De um lote negociado a um resgate confirmado



O terceiro passo é automático e corre todos os dias.

Como configurar

Entra no funil **Gamificação**, autentica-te, e preenche o ecrã **Configurar programa**.

01

Entra no funil

Cola o **Bot ID**, ou o **Token JWT da Exness** mais o **ID conta partner**, e carrega em **Entrar**.

02

Trata da marca

Nome da marca, **Cor principal**, **Headline**, **Descrição** e **Logo**. É o que o cliente vê na landing e no painel dele.

03

Põe o teu WhatsApp

Campo **WhatsApp do parceiro**. É para aqui que chega o aviso quando alguém pede um resgate. Sem ele, tens de ir ver ao dashboard.

04

Define quanto vale a atividade

Pontos por 0.01 lote é a base. Por baixo, os **multiplicadores por instrumento** — FX, Metais, Crypto e Índices — multiplicam essa base. E o **Cap mensal por cliente** é o teu travão anti-abuso.

05

Escreve os tiers

Cada tier tem **Nome**, **Pontos** e **USD**. Um cliente pode resgatar qualquer tier que já tenha alcançado. Usa **+ Adicionar tier** para mais níveis.

06

Liga os extras e guarda

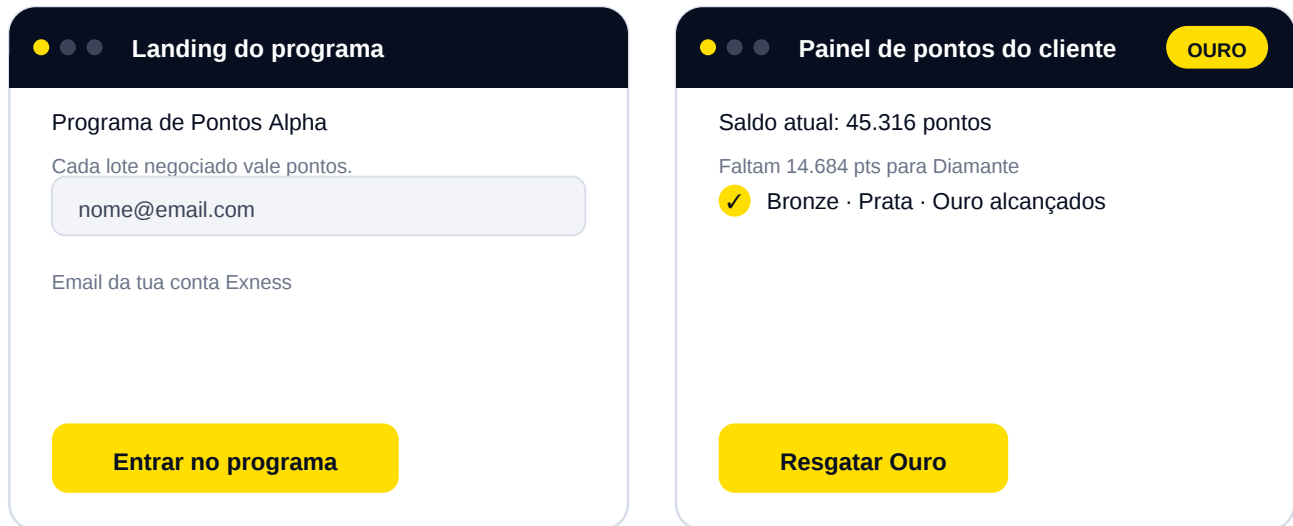
Notificar follower quando atingir tier avisa o cliente por WhatsApp. **Ativar programa de associados** abre a percentagem, o cap mensal e o multiplicador de 2.º nível. Carrega em **Guardar configuração**.

A SINCRONIZAÇÃO É SEGURA DE REPETIR

Carregar em **Sync agora** duas vezes não duplica pontos: o motor recalcula o que já registou em vez de somar por cima. Podes fazê-lo à frente de um cliente sem medo.

O que o teu cliente vê

Uma landing com dois campos, e depois um painel pessoal com um link só dele.



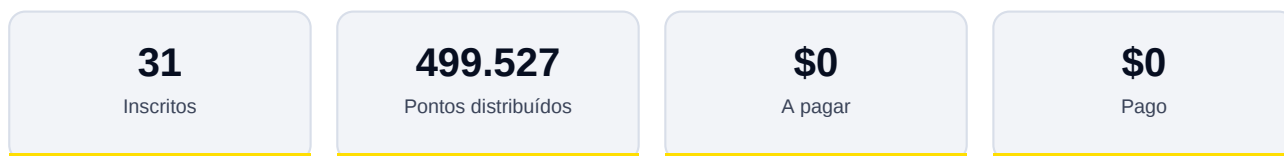
Esquerda: a inscrição. Direita: o painel de pontos, com saldo, tiers e progresso.

Detalhes que os parceiros perguntam sempre

- A inscrição valida a afiliação antes de tudo. Quem não está na tua carteira não entra no programa.
- O painel do cliente abre por um link com token pessoal — não há password e ninguém vê os pontos de outro.
- O progresso é escrito em texto simples: *faltam 14.684 pts para Diamante*. É o que evita a pergunta seguinte.
- O resgate não paga sozinho. Cria um pedido; quem paga és tu, depois de confirmares na fila.

Depois de estar a funcionar

O teu ecrã é o dashboard do programa: quatro números no topo, a fila de pagamento a seguir, e a lista de inscritos por baixo.



Os quatro números no topo do dashboard.

O que os números querem dizer

- **Inscritos** — quantos clientes entraram no programa. Não é o tamanho da tua carteira, é o tamanho da adesão.
- **Pontos distribuídos** — o total já atribuído. Sobe sozinho todos os dias com a sincronização.
- **A pagar** — resgates pedidos e ainda não confirmados. É a tua dívida corrente.
- **Pago** — o que já confirmaste. Somado com o anterior, é o custo real do programa.

CLIENTE	ESTADO	PONTOS	PROGRESSO
Patrícia F.	ELEGÍVEL	92.672 pts	Tier máximo
Rafael N.	ELEGÍVEL	78.727 pts	Tier máximo
Patrícia S.	ELEGÍVEL	45.316 pts	faltam 14.684 p/ Diamante

A lista de inscritos, ordenada por pontos.

A rotina da semana

- Abre a **Fila de Pagamento** primeiro. Um resgate à espera é um cliente à espera.
- Paga, e só depois carrega em confirmar — a confirmação move o valor de *A pagar* para *Pago*.
- Carrega em **Sync agora** se quiseres números do dia sem esperar pela sincronização automática.
- Olha para quem está perto de um tier. Uma mensagem a dizer quanto falta costuma valer mais do que o prémio.

AJUSTA OS MULTIPLICADORES DEVAGAR

Mudar os pontos por lote ou os multiplicadores muda o cálculo para toda a gente na sincronização seguinte. Avisa antes de mexer, ou mexe só na abertura de um mês novo.